

Commerce vente

Dernière mise à jour : 05-08-2006

a fonction commerciale a le vent en poupe et le vente est devenue le nerf de la guerre économique.

L'agriculture et l'agroalimentaire recrutent des commerciaux et des vendeurs motivés et compétents.

Ce vaste secteur exige des compétences pointues, aussi bien dans les domaines de la communication, des techniques de vente, que dans celui de la connaissance des produits.

Les métiers de la vente et du commerce font appel à des qualités essentielles, telles que la disponibilité, la facilité dans les relations humaines, le sens de la négociation, et le désir de "bien servir" le client...

L'enseignement agricole répond aux exigences de l'entreprise en couvrant les secteurs :

- > des produits alimentaires,
- > des produits horticoles, de jardinerie et de bricolage,
- > des animaux de compagnie et produits accessoires,
- > des céréales,
- > des produits laitiers,
- > des fruits et légumes,
- > des boissons, vins et spiritueux,
- > des produits d'origine forestière,
- > des produits d'agrofourriture,
- > des végétaux d'ornement.

Cette double approche technique et commerciale constitue une double qualification appréciée des entreprises.

Les métiers et les fonctions

- Employé de libre service
- Chef de rayon
- Agent relation-culture
- Délégué commercial
- Chargé de clientèle

- Directeur de magasin, chef d'agence ou directeur régional
- Directeur commercial
- Acheteur
- Chef de produit
- Chef de publicité